



Nederman

Programa de Parceiros

Políticas para Revendas, Instaladores e Representantes
Nederman do Brasil



The Clean Air Company

Benefícios da Parceria

O Programa de Parceiros Nederman foi concebido para ajudar os revendedores, instaladores e representantes a acelerarem suas vendas e lucratividade.

Ao fazer parte do Programa de Parceiros Nederman, você recebe um conjunto de benefícios que podem ajudá-lo a aumentar as vendas, poupar tempo e dinheiro enquanto fortalece suas capacidades, além de contribuir para que atenda melhor seus clientes, atingindo seu potencial empresarial total. Isso tudo com o diferencial que é a marca e a reputação da Nederman, líder global no fornecimento de produtos que filtram, limpam e reciclam em ambientes de alta demanda.

Benefícios mútuos

Juntando-se à Nederman você conta com uma parceria de verdade. Nós acreditamos que trabalho em conjunto, dedicação e apoio mútuo trazem grandes benefícios a ambas as partes.

Marca forte

A força e o reconhecimento mundial de nossa marca geram consultas e aumentam as vendas, além de criar relações sustentáveis com os clientes.

Expertise industrial

A Nederman tem uma longa história no fornecimento de produtos e soluções para exaustão e filtragem na indústria. Nós conhecemos e entendemos as necessidades e os desafios desse setor.

Segurança e meio ambiente

Oferecer produtos com apelo de segurança e responsabilidade ambiental permite o acesso a clientes através dos profissionais de segurança do trabalho e meio ambiente. São portas que se abrem para toda sua linha de produtos.

Tradição e qualidade

Há mais de 75 anos a Nederman fornece produtos e soluções inovadoras e de alta qualidade. Nós continuamos desenvolvendo nossos produtos, marca e posicionamento para sermos modernos, relevantes e alinhados às necessidades do mercado.

Inclua **novos produtos**, acelere **vendas** e esteja **presente** no mercado de **tecnologia e sustentabilidade**.



Quem são os parceiros?

São parceiros todas as empresas e profissionais que **geram oportunidades de negócio** para a Nederman e que tenham o devido **cadastro**.



O que oferecemos?

 **Desconto** de parceiro Nederman

 **Treinamento** intensivo da força de vendas

 Workshop com **clientes estratégicos**

 **Sem necessidade de investimento em estoque**

 Treinamento anual para **reciclagem**

 **Condições de pagamento especiais** para equipamentos destinados a locação.

 Desconto especial para **“kit demonstração”**

 **Marketing dedicado** para apoio na divulgação

Permissão de uso do **selo de parceiro** oficial Nederman:

 **Atendimento dedicado** de vendas internas

 Apoio em **eventos** comerciais

Parceiro oficial

Nederman

 **Visitas técnicas/comerciais** conjuntas em clientes chave (programado)

 Utilização do **centro técnico Nederman** para eventos

O que exigimos?

 Engajamento da **força de vendas**

 **Produtos visíveis** no show-room / **ponto de venda** (se aplicável)

 Participação em **treinamentos periódicos**

 **Suporte técnico** ao cliente

 **Promover a Nederman** ativamente

 Adesão formal ao **código de conduta Nederman**

 **Exclusividade de marca** na linha

Rede aberta

A Nederman tem como política priorizar o parceiro, inclusive repassando consultas de clientes sempre que houver oportunidade.

Não há exclusividade de regiões, segmentos ou clientes específicos; em contrapartida, não se exige volume mínimo de vendas ou estoque próprio.

Políticas de remuneração

A Nederman atua com **descontos** lineares e que podem aumentar de acordo com o volume de compras. Além disso, opcionalmente, atuamos com **comissões** baseadas no valor das Notas Fiscais de vendas.

Os descontos oferecidos aos parceiros não são transferíveis aos clientes finais.

No caso de comissões, as seguintes regras devem ser cumpridas:

Para emissão de Nota Fiscal de comissão e representação a empresa deve ter em seu escopo de atividades cadastradas o código 10.09 - "representantes de serviços de qualquer natureza".

A Nota Fiscal deve obrigatoriamente ter a descrição "serviço de consultoria comercial", "comissão" ou equivalente.

No ato do recebimento do pedido de compras, deve ser enviada ficha cadastral da empresa que intermediou a venda. Após esse registro, a comissão fica definitivamente destinada ao Parceiro.

O pagamento da comissão se dará após a quitação da NF de venda por parte do cliente final.

O valor da comissão é calculado com base no valor total da NF, descontando IPI e Substituição Tributária.

Modalidades que melhor atendem as necessidades do parceiro

Categoria:
Instaladores



Público:

Empresas de engenharia das áreas de HVAC envolvidas em projetos de controle ambiental na indústria.

Condição:

Política de **desconto** padrão na linha destinada a instaladores.

Até 30% de desconto

ou

Comissões baseadas em percentuais variáveis sobre o valor total da Nota Fiscal.

Até 7% de comissão

Os descontos oferecidos aos parceiros não são transferíveis aos clientes finais.

Categoria: Representantes



Público:

Profissionais autônomos com devido registro ou empresa atuante no mercado industrial - preferencialmente da área de controle ambiental.

Condição:

Comissões baseadas em percentuais variáveis sobre o valor total da Nota Fiscal.

**Até 7%
de comissão**

Categoria: Revendas



Público:

Empresas estabelecidas no mercado industrial com força de vendas própria, que já possuam outras linhas de produtos para revenda.

Condição:

**30%
de desconto**

Os descontos oferecidos aos parceiros não são transferíveis aos clientes finais.

As revendas que ultrapassarem um determinado valor de compras no ano terão descontos especiais, conforme a tabela ao lado:

Níveis de faturamento	Desconto
Inicial	30%
Médio	30% + 3%
Alto	30% + 5%

Conheça os principais equipamentos Nederman disponíveis para as revendas

Acesse o link e veja os detalhes de cada produto disponível

- Código
- Detalhes técnicos
- Aplicação
- Imagens

Acesso pelo link ou através do QR code:

bit.ly/nederman-revenda

Lista de preços disponível apenas para revendedores cadastrados.



Apoio contínuo para nossos parceiros

Parceiro oficial

Nederman

Quando tratamos de marketing e comunicação, a Nederman oferece apoio completo para seus parceiros

Atuamos fortemente na divulgação da marca Nederman e de suas soluções e serviços, impulsionando seus negócios.



Site oficial



Otimização de SEO



E-mails marketing



Chat online



Redes sociais



Eventos



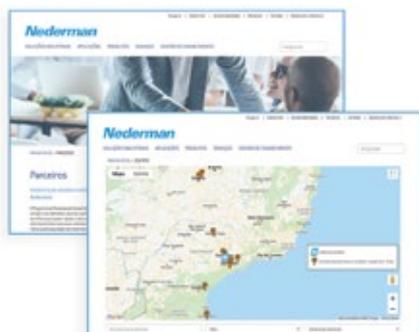
Google AdWords



Campanhas de marketing



Relações públicas



Divulgação no Site Nederman

Página especial de Parceiros: nederman.com/pt-br/partners

Contato direto via e-mail: nederman.com/pt-br/contact

Mais de 1.5 milhões de acessos ao site no mundo todo!

Folder de divulgação dos equipamentos

Personalização de folder com o portfólio de produtos disponíveis e **logomarca da revenda**.



Treinamento

Material técnico para treinamento e atualizações para equipe de vendas, além de apoio em **eventos** comerciais, workshop com **clientes estratégicos** e utilização do **centro técnico Nederman** para eventos.

Visitas conjuntas e reuniões online

Com agendamento prévio, a equipe Nederman realiza **visitas conjuntas e reuniões online com o parceiro**, a fim de verificar as melhores soluções técnicas de projetos e orçamentos junto ao cliente.



Fique por dentro das principais aplicações e segmentos para ampliar sua atuação no mercado com as soluções Nederman



Soldagem - Fumos de solda
Instalações individuais com sistema simples



Soldagem - Fumos de solda
Equipamentos com filtragem móveis



Espaços Confinados
Exaustores e Insufladores de Ar



Manipulação de pós
Químicas e farmacêuticas



Manipulação de pós
Alimentos e bebidas



Segurança industrial
Enroladores de cabos e mangueiras



Exaustão de gases - Laboratórios
Mini-braços extratores para teto e parede



Exaustão de gases - Bancadas
Kit com captor, exaustor e filtro



Limpeza Pesada
Aspiradores industriais de alto vácuo



Usinagem de Metais
Soluções para névoa de óleo

Seja parceiro de quem é líder mundial no mercado e há mais de 75 anos desenvolve produtos com o mais alto padrão de qualidade e eficiência, com responsabilidade, e na busca contínua do cuidado com a saúde e o meio ambiente.



Nederman

A Nederman é líder mundial em tecnologia ambiental. Filtramos, limpamos e reciclamos para criar uma produção eficiente em ambientes industriais exigentes.

Há mais de 75 anos a Nederman desenvolve, fabrica e instala produtos e soluções para reduzir a pressão sobre o meio ambiente e melhorar as condições de trabalho em diversas indústrias.

Nossos produtos e sistemas vêm sendo pioneiros no segmento de usinagem, fabricação de metais, mineração, automotivo, fabricação de compostos, alimentos, produtos farmacêuticos, trabalhos com madeira, dentre muitos outros.

Presente no Brasil desde 1996, conta com profissionais altamente qualificados, produção local de diversos produtos da linha, estoque local de produtos acabados e peças de reposição, além de equipe própria de assistência técnica.

atendimento@nederman.com.br
Condomínio Majestic - Av. José Alves de Oliveira,
710 - Jundiaí - SP - 13213-105
(11) 4525-6565



Nederman

nederman.com.br